

# REQUISITS D'ACCÉS

## 1. Directe:

- Estar en possessió del títol de l'ESO o d'un nivell acadèmic superior.
- Estar en possessió d'un Títol d'FP Bàsica.
- Estar en possessió d'un títol de Tècnic o de Tècnic Auxiliar (FPI).
- Haver superat el segon curs del BUP.
- Haver superat la prova d'accés a la Universitat per majors de 25 anys.

**2. Amb prova d'accés** a cicles formatius de grau mitjà, si tens 17 anys o els compleixes en l'any en què es fa la prova.

## SI VOLS CONTINUAR ESTUDIANT:

- Cursos d'especialització professional.
- Altre cicle superior d'FP amb la possibilitat de convalidacions de mòduls professionals.
- Batxillerat, qualsevol modalitat.
- Preparació de les Proves d'Avaluació de Batxillerat (únicament les assignatures troncales).

## IES SA BLANCA DONA

Carrer de's Raspallar, n. 2

07800 – Eivissa

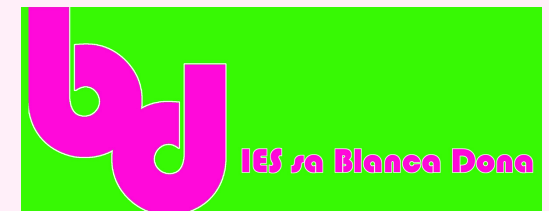
971 31 08 01

Fax: 971 19 03 47

[iessablancadona@educaib.eu](mailto:iessablancadona@educaib.eu)

[www.iessablancadona.cat](http://www.iessablancadona.cat)

<https://djmarcianabell.wixsite.com/departamentdecomerc>



## CICLE FORMATIU DE GRAU MITJÀ ACTIVITATS COMERCIALS



L'FSE inverteix en el teu futur

Fons Social Europeu

## PLA D'ESTUDIS

La durada és de 2.000 hores, que es realitzaran de la manera següent:

### 1r curs

| Mòduls professionals                    | Hores/setmana |
|-----------------------------------------|---------------|
| Màrqueting en l'activitat comercial     | 5             |
| Gestió de compres                       | 3             |
| Dinamització del punt de venda          | 5             |
| Processos de venda                      | 5             |
| Aplicacions informàtiques per al comerç | 4             |
| Anglès                                  | 5             |
| Formació i orientació laboral           | 3             |
| Tutoria                                 | 1             |

### 2n curs (setembre a març)

| Mòduls professionals        | Hores/setmana |
|-----------------------------|---------------|
| Gestió d'un petit comerç    | 8             |
| Tècniques de magatzem       | 6             |
| Venda tècnica               | 6             |
| Serveis d'atenció comercial | 4             |
| Comerç electrònic           | 6             |
| Tutoria                     | 1             |

### 2n curs (març a juny)

|                                |           |
|--------------------------------|-----------|
| Formació en centres de treball | 400 hores |
|--------------------------------|-----------|

**Possibilitat de fer part de la formació en centres de treball a l'estranger (programa Erasmus).**

**HORARI: DE 8 A 14 HORES**



## COMPETÈNCIES PROFESSIONALS

En acabar el cicle, l'alumnat serà capaç de:

- Realitzar projectes de posada en marxa i exercici per compte propi d'un petit negoci de comerç al detall.
- Administrar i gestionar un petit establiment comercial.
- Realitzar vendes de productes i/o serveis.
- Realitzar accions de comerç electrònic.
- Realitzar la gestió comercial i administrativa de l'establiment comercial.
- Executar accions de màrqueting i plans d'atenció al client.
- Gestionar en anglès les relacions amb clients.



## SORTIDES PROFESSIONALS

- Venedor/a.
- Representant comercial.
- Venda a distància.
- Gerent d'un petit comerç.
- Administrador/a de continguts *online*.
- Cap de magatzem.
- Tècnic/a en logística de magatzem.
- Tècnic/a d'informació i atenció a la clientela en empreses.
- Teleoperador/a.